

Quels résultats désirez-vous ?



Venez découvrir comment rentabiliser votre investissement en étant stratégique et tactique au cours d'une partie de golf avec une ou des relations d'affaires actuelles et éventuelles.

Une journée complète de Golf

Lancement du programme au Pavillon

Échauffement d'une 1h30

1. Vos objectifs d'affaires

2. Votre stratégie

3. Accueil de vos visiteurs

4. Mettons en pratique ce que nous avons appris

« Trou Un à Trois »

« Trou Quatre à Six »

« Trou Sept à Neuf »

La Pause de 1h30

« Trou Dix à Quinze »

« Trou Seize à Dix-huit »



Basé sur un groupe de 8 personnes (2 groupes de 4 joueurs), votre investissement est de 550,00 \$ par personne. Ceci inclut deux sessions d'entraînement d'affaires interactives d'une durée de 1h30 plus 18 trous de golf, voiturette, déjeuner, rafraîchissements à la pause à mi-temps et à la fin de la partie.

Kenneth Ingram, Vice-président

Tél. : 514-668-2320

Télééc. : 514-748-0481



Du Golf intelligent et rentable.

Venez découvrir comment rentabiliser votre investissement en étant stratégique et tactique au cours d'une partie de golf avec une ou des relations d'affaires actuelles et



Kenneth Ingram, Coach d'affaires professionnel et formateur vous montre comment « Faire prospérer votre entreprise intelligemment ».

Exclusif aux Club de Golf Lac Masson Ste-Marguerite, Quebec (450) 228-3654

“Faites prospérer votre entreprise intelligemment”



Obtenir des résultats supérieurs exige une stratégie et de la planification

Le centre de la Réussite Plus travaille avec les propriétaires d'affaires, la direction et les équipes de ventes pour les aider à accroître leurs affaires - intelligemment. On s'avère que nos stratégies réalisent des résultats dans n'importe quelle industrie ou taille d'affaires. Nous donnons des leçons particulières à nos clients pour établir des entreprises profitables et soutenables. Il y a une question brûlante qui devrait être sur les esprits de toutes les entreprises : Comment identifions-nous et mesurons-nous les vraies questions et occasions pour ainsi focaliser nos ressources principales (temps, énergie, les gens et budgets) et produire des résultats conformes, soutenables, prévisibles et profitables ? Et comment le faisons-nous de façon économique ? Ken Ingram, votre guide et entraîneur d'affaires, est un associé du centre de la Réussite.

Camp d'entraînement

Notre stratégie de perfectionnement se rapproche du monde du sport. Notre objectif principal est donc de développer le talent des personnes que nous avons le privilège d'entraîner.

Cherchez-vous à rentabiliser vos activités de développement ?

Cherchez-vous à fusionner le plaisir avec les affaires ?

Désirez-vous des résultats concrets ?



Le but du golf intelligent et profitable est de vous entraîner sur la façon de se concentrer sur les affaires. Il est essentiel que vous déterminiez vos objectifs d'affaires afin d'assurer que le temps que vous dépensez sur le terrain de golf avec vos clients actuels ou perspectives soit profitable.

Objectifs spécifiques et éléments de contenus de ce camp d'entraînement à grand impact.

Que faire avant la partie.

Que faire durant la partie.

Que faire après la partie.

Développer votre sens de l'observation

« Trou Un à Trois »

Exploiter les bonnes techniques « Trou Quatre à Six »

Rechercher des informations pertinentes «

Trou Sept à Neuf »

Maximiser l'étape de la pause

Développer des aspects plus précis

« Trou Dix à Quinze »

Agir habilement

« Trou Seize à Dix huit »

L'Après-golf , rentabiliser votre investissement



■ Basé sur un groupe de 8 personnes (2 groupes de 4 joueurs), votre investissement est de 550,00 \$ par personne. Ceci inclut deux sessions d'entraînement d'affaires interactives d'une durée de 1h30 plus 18 trous de golf, voiturette, déjeuner, rafraîchissements à la pause à mi-temps et à la fin de la partie.

Kenneth Ingram, Vice-président

Tél. : 514-668-2320

Télé. : 514-748-0481

kingram@theachievementcentre.com